# **ALLAN GARCIA** 36 ANOS

DIRECÃO DE CRIACÃO COORDENAÇÃO DE COMUNICAÇÃO **UX/UI DESIGNER** MARKETING DIGITAL 360° **GESTÃO DE TRÁFEGO GROWTH HACKING GESTÃO DE PROJETOS DIGITAIS** 

### **SOBRE MIM**

Exerço a profissão de publicitário há 12 anos, quando comecei em estágios na área enquanto cursava Publicidade e Propaganda na Universidade Católica de Brasília.

Em meio a esses estágios tive a experiência de trabalhar com arte digital, gráfica e plástica dentro de um laboratório/incubadora na própria universidade, de lá pra cá venho aprimorando meus conhecimentos voltados à criação publicitária, direção de arte e audiovisual multiplataforma.

Com o crescimento do mundo digital e suas possibilidades, entrei de cabeça no marketing digital dividindo meus conhecimentos de comunicação também com essa área, passei a elaborar campanhas de mídia online e todo o seu processo de desenvolvimento.



C 5 Lote 12 - Edifício Mônaco - Taguatinga Centro



allanmgg@gmail.com



# allangarcia.online



## FORMAÇÃO ACADÊMICA E COMPLEMENTAR

JUNHO 2007 - 2012 SUPERIOR INCOMPLETO

UNIVERSIDADE CATÓLICA DE BRASÍLIA

Comunicação Social/ Publicidade e Propaganda – 8° semestre

**MAIO 2006** 

PROGRAMADOR JR

EIBINET tecnologia

JAVA programmer

Curso Applets e acesso a Banco de Dados com a

Linguagem Multiplataforma da Sun

MAIO 2010

**DESIGN GRÁFICO** 

EIBINET tecnologia

- CorelDraw X3;
- Adobe Photoshop Cs5:
- Adobe Illustrator Cs5;
- Adobe Indesign Cs5;
- Técnicas para a arte finalização.

DEZEMBRO 2016 FORMAÇÃO COMPLETA MKT DIGITAL

**BRASÍLIA MARKETING SCHOOL** 

- · Gestão de Projetos Digitais;
- Inbound Marketing;
- Google Adwords;
- · Gestão de Comunicação Online;
- · Métricas e Anáslise Digital;
- · Planejamento de Marketing Digital;
- Marketing de Conteúdo;
- Facebook Ads;
- Facebook Marketing;
- Social Media Marketing;
- SEO (Search Engine Optimization);
- Mídia Online:
- · Marketing de Conteúdo.



## EXPERIÊNCIAS DE TRABALHO

2008-2011 (Simultâneo com outros estágios)

Casa da Mão -

(Laboratório de Digitoplastografia, localizado na Universidade Católica de Brasília - UCB)

**ESTAGIÁRIO** 

- Elaboração de variados tipos de peças digitais como: capas de livros, cartazes, ilustrações, com diversos softwares gráficos;
- Desenvolvimento conceitual e estruturação imagética desses conceitos;

2009-2013

### MGarzon Eugênio

### **ESTAGIÁRIO**

- Realização de peças gráficas para a divulgação de produtos no site da empresa;
- Peças gráficas no formato de e-mail marketing;
- Criação de estratégias de marketing OnLine seguidas juntamente com a criação gráfica.

2014-2016

### Connect tecnologia e informação SA

### ASSISTENTE DE MARKETING E DIRETOR DE ARTE

- Realização de peças gráficas para a divulgação de produtos no site da empresa;
- Realização de peças gráficas para cartões pré-pagos e personalizados;
- Auxílio na elaboração e execução de ações internas e institucionais da empresa;
- Peças gráficas no formato de e-mail marketing;
- Relatórios e mensuração de campanhas online
- Suporte em todas as atividades rotineiras do Marketing (MKT Digital, planejamento, planilhas, briefing, apresentações e processos criativos), desenvolvendo materiais promocionais, institucionais, PDV e endomarketing.

2016-2017

### Escola Nacional de Esportes - ENE

### ANALISTA MKT DIGITAL PLENO E CRIAÇÃO

- Criação Publicitária;
- Técnicas avançadas em fotografia, digitalização, tratamento de imagens, llustração, gestão da cor, impressão e habilidades artísticas em digital e manual/mockup's;
- Realização de peças gráficas para a divulgação de produtos no site da empresa:
- Construção e consolidação da marca da empresa, posicionando-a como referência em seu segmento de atuação, utilizando ferramentas de marketing digital e de design multiplataforma.
- SAC 2.0 Site e Redes Sociais
- Analise de Mídias Patrocinadas (Facebook Ads Instagram Ads – Google Adwords – Linkedin Ads)
- Análise de performance de campanhas de mídia

• Análise de performance de redes sociais;

• Criação de sites WordPress (Desenvolvimento

completo de identidade visual, conteúdo voltado

• Produção de conteúdo web (Redes sociais - site -

2018 - 2019

2019 - 2021

### COMVEX (Doutor Hoje e S1 Saúde)

### Agência Libre Diretor de arte

Agência de marketing político. Campanha eleitoral para 4 deputados federais.

#### 2022 - 2023 Promove Agência de Publicidade e Tv

Camapanha 2022

### Diretor de Arte Web Designer

Agui desenvolvi uma demanda altíssima de pecas e criativos publicitários para clientes de nível grande porte e renome em seus determinados nichos de mercado, como: Esplendor Atacadista, S1 Saúde, Bonamix, Enxovais Paulista e muitos outros. As criações variavam de posts para social mídia a design de páginas e sites.

#### 2023-2024 Kaluma Agência de Marketing de Resultados

### Diretor de Criação

Desenvolvimento e coordenação de peças publicitárias para diversos segmentos e clientes como: Pátio Brasil Shopping, Big Box, Ultrabox, Unale, Imogo, Comunicato, Panificadora Vitória e outros. Também executei demandas de diagramação e desenvolvimento de lavouts de sites.

#### 2024 - 2025 Secretário Parlamentar - Câmara dos Deputados

### Coordenador de marketing e Diretor de Criação

Desenvolvimento completo de marketing e reputação digital da vida pessoal e de atividades parlamentares do mandato do Deputado Federal.

Criação de peças gráficas e digitais.

Criação e edição de videos para redes sociais

Acompanhamento e coordenação de conteúdos e refinamento visual de materiais produzidos por terceiros.

Definição do Plano estratégico de marketing (posicionamento, publicidade e eventos) estabelecendo metas e acompanhando resultados através de KPI's:

Criação e avaliação de campanhas digitais através das ferramentas: Google Adwords, Facebook Ads, Instagram Ads, entre muitos outros canais que vão sendo desenvolvidos ao longo da maturidade dos projetos;

Desenvolvimento pleno em Google Analytics, Adwords, Facebook Ads, Instagram Ads;

Desenvolvimento completo de campanhas estruturadas com links patrocinados para divulgação, ações de consolidação de imagem e presença online (autoridade digital) – Criação publicitária, estratégia otimizada para resultado expressivo;

Análise de performance de redes sociais:

Criação de sites WordPress (Desenvolvimento completo de identidade visual, conteúdo voltado para SEO e otimização);

Análise de Mídias Patrocinadas (Facebook Ads – Instagram Ads – Google Adwords – Linkedin Ads)

Elaboração de pesquisas de mercado e criação de personas;

Produção de conteúdo para redes sociais, blog e site, baseado em cada linguagem e com estrutura SEO.

Desenvolvimento e atualização de canais de comunicação internos; Planejamento de conteúdo para redes sociais Campanhas em mídia off-line:

### Escola Nacional de Esportes e Cultura - ENEC

### ANALISTA E GESTOR MKT DIGITAL SÊNIOR E CRIAÇÃO DIGITAL

• Gestão de equipe;

2017 - 2018

para SEO e otimização)

- Definição do Plano estratégico de marketing (posicionamento, produtos, propaganda, eventos) para cumprimento dos objetivos de aumento de participação de mercado, estabelecendo metas e acompanhando resultados através de KPI's;
- Criação e avaliação de campanhas digitais através das ferramentas: Google Adwords, Facebook Ads, Instagram Ads, entre muitos outros canais que vão sendo desenvolvidos ao longo da maturidade dos projetos;
- Desenvolvimento pleno em Google Analytics, Adwords, Facebook Ads, Instagram Ads;
- Estratégias de marketing digital baseado no quadrilátero do inbound marketing (marketing de permissão): SEO, SEM, Otimização de Site e Automação de e-mail marketing;
- Desenvolvimento completo de campanhas estruturadas com links patrocinados para promoções. ações comerciais e branding online (autoridade digital) – Criação publicitária, estratégia otimizada para conversão:
- Participação ativa nos projetos de novos produtos, novas estruturas e melhoria contínua na área de marketing:
- Criação de sites WordPress (Desenvolvimento completo de identidade visual, conteúdo voltado para SEO e otimização);
- Análise de performance de redes sociais;
- Análise de Mídias Patrocinadas (Facebook Ads Instagram Ads – Google Adwords – Linkedin Ads)
- Elaboração de pesquisas de mercado e criação de personas:
- Produção de conteúdo para redes sociais, blog e site, baseato em cada linguagem e com estrutura SEO.
- Desenvolvimento e atualização de canais de comunicação internos:
- Campanhas em mídia off-line;

### ANASLISTA E COORDENADOR DE MKT DIGITAL SÊNIOR E CRIAÇÃO DIGITAL

Agui tive o papel de estruturar e lançar digital/offline 2 empresas simultaneamente (Doutor Hoje e S1 Saúde). A Doutor Hoje é uma satartup na área da saúde, uma plataforma composta de site e app que visa aproximar a saúde com as pessoas de forma rápida e acessível através da compra avulsa de consultas e exames gerando baixo custo para o consumidor. Dentro desse projeto, encabecei o surgimento da área de marketing e criação, estabelecendo padrões gráficos da identidade da marca (branding).

Iniciei o processo de autoridade digital através das mídias sociais, mídias pagas (Facebook, Instagram e Google Ads), SEO (Otimização para melhor rangueamento nos buscadores), e-mail marketing seguindo os processos de crescimento do inbound marketing (automação de marketing digital respeitando o funil de conteúdos e estágios do usuário). Durante esse processo, me deparei com os recursos do UX Design, no qual coloca o usuário como peça central do produto/marca/interação, mapeando jornadas do usuário, definindo personas, fluxos, dentre outros processos.

Na S1 Saúde atuei como planejador estratégico de demandas e ações de marketing e criação digital e gestão dos processos.

### ENEC - Escola Nacional de Esporte e Cultura

### Gestor de tráfego e de automação de marketing digital

Fui convidado a voltar para a ENEC e encabeçar a área de marketing colaborando com o crescimento da base de leads e consequentemente converter esses leads em clientes ativos.

Meu maior foco nessa nova fase da empresa foi a gestão de tráfego por meio de mídia paga: Facebook Ads, Instagram Ads e Google Ads.

Todo o processo de automação de marketing digital era realizado através da ferramenta RD Station e Manychat mantendo a captação de novos leads e a nutrição dos mesmos levando os usuários até o objetivo final que é a conversão em venda.